



benaouida.n@centre-univ-mila.dz

Nouveau Nœud

تعريف الطالب ببعض مهام إدارة المبيعات وهو البيع الشخصي. مع التركيز على تكوينه في مجال مهام من إدارة المبيعات لا وهو إدارة القوى البيعية. والتي لها الدور الكبير في تحسين إداء رجال البيع وتحقيق إدارة المبيعات في الوصول إلى أهدافها المنشودة خاصة بالنسبة لネット المؤسسات الصناعية والتجارية التي تهتم إلى البيع المباشر والشخصي وبالتالي تحتاج إلى بعض معرفتين يمتلكون بميزتهم قدرة الرسائل

من اعداد: نجوى بن عويدة  
استاذ مساعد قسم ب  
المراكز الجامعي ميلة