# دورالأنظمة الجمركية في عمليات التصدير والاستيراد

#### تمهيد

الاستيراد هو أحد العمليات التي يتم فيها شراء البضائع والخدمات من دولة أجنبية، لبيعها في الأسواق المحلية، أمّا التصدير فهو توريد البضاعة المحلية إلى السوق الخارجي، وتكمن أهمية كلّ منهما في زيادة فرص العمل، وتحسين مستوى الأسواق، وتحسين الاقتصاد، وفي هذا المقال سنذكر أهم النصائح الواجب أخذها في عين الاعتبار عند الاستيراد والتصدير، وأهم المصطلحات المتعلقة بحما.

# I. التصدير

تعتبر عمليات التصدير واحدة ضمن وظائف التجارة الدولية، إذ تُصنع البضائع داخل الدولة ثم تُشحن إلى الدول الأخرى بغرض بيعها أو التجارة بها في المستقبل، وتكمن أهمية بيع هذه البضائع (الصادرات) في أنها تزيد من إجمالي الإنتاج للدولة.

تعتبر عملية التصدير من أقدم أشكال النقل الاقتصادي التي حدثت على نطاق واسع بين الدول التي تفرض عوائق أقل على التجارة مثل الرسوم الجمركية والدعم الحكومي.

## 1. مفهوم الصادرات

يساعد زيادة حجم الصادرات في نمو اقتصاد الدولة إذ تستمد الشركات الكبيرة العاملة داخل الاقتصادات المتقدمة جزء كبيرا من أرباحها السنوية من عمليات التصدير للدول الأخرى، يعتبر تعزيز التبادل التجاري وتشجيع عملية الاستيراد والتصدير من المهام الأساسية للحكومات المختلفة لتنظيم وإدارة العلاقات الدولية وذلك لتحقيق الفائدة للطرفين.

#### 2. اجراءات التصدير وطرقه

## 1.2. مهام المصدر

قبل البدأ في أعمال التصدير، ينبغي على المصدرين القيام بما يلي:

- تقييم الأسواق المحتملة في الخارج بناء على المنتج الذي ينوي تصديره.
- جمع المعلومات عن شروط المواصفات ومعايير الجودة في البلد المارد التصدير إليه.

- التحقق من إمكانية وجود اتفاقيات تجارية مبرمة، منحت بموجبها إعفاءات جمركية (إما بإلغاء الرسوم الجمركية أو برسوم مخففة) مع البلد الذي ينوي التصدير له.
- التفاوض والاتفاق مع المستورد حول شروط وبنود العقد ومنها الكميات، الجودة، التعبئة، شروط التعريف وتأشير المنتج، الأسعار، آليات الدفع، وسائل نقل وتسديد الشحنات.
- الحصول على كافة الوثائق الضرورية وتشمل التراخيص، والشهادات اللازمة للتصدير ومنها شهادة صحية، وشهادة اختبار المواصفات، شهادة صحة نباتية، وأخرى صحة بيطرية، ورخص التصدير. أما الوثائق المطلوبة، فهي بحسب صنف المنتج المراد تصديره بالإضافة إلى مطالب المستوردين.
  - الحصول على تسجيل تعاملات التجارة الخارجية.
  - التواصل مع مخلص بضاعة من الجمارك لجمع معلومات حول شروط وإجراءات التصدير.

#### 2.2. الوثائق المطلوبة في عمليات التصدير

#### أ. رخصة التصدير

لا تستلزم الصادرات عادة رخصاً ولكن هناك اصناف معينة من السلع بحاجة لمطابقة المواصفات والانظمة الاخرى، وتعتبر الرخص لكذا سلع بمثابة تخويل بالتصدير بمجرد استيفاء الشروط اللازمة. وفيما يلى اصناف السلع التي تتطلب تخويلاً:

- المواد الغذائية والكيماويات ويصدر التخويل عن وزارة الصحة.
  - المنتجات الزراعية ويصدر التخويل عن وزارة الزراعة.

ويكون ساري المفعول لشحنة واحدة، بينما في حالة تصدير المنتجات الموسمية فيجب اجراء تسجيل يرتبط بكل موسم لدى وزارة الزراعة قبل الشروع بتقديم طلب الحصول على اذن التصدير. وكذلك تصدر وزارة الصحة شهادة صحة نباتية بعد قيام المهندس الزراعي بالتأكد من أن المزرعة استوفت الشروط. ويحتاج فحص المهندس الزراعي ليوم واحد وبدون رسوم. وعند رغبة المستورد بإجراء تحليل إضافي فيكون من الممكن إجراؤه لدى وزارة الزراعة وترفق النتائج بالوثائق وترسل للمستورد.

#### ب. شهادة المنشأ

تعتبر شهادات المنشأ هامة للاستفادة من المعاملات الجمركية التفضيلية.

## ب.1. أنواع قواعد المنشأ

هناك نوعان من قواعد المنشأ:

#### ✓ قواعد المنشأ التفضيلية:

هي القواعد المنصوص عليها في الاتفاقيات الاقتصادية لتحديد صفة المنشأ للسلع، لغايات منحها معاملة تفاضلية.

## ✓ قواعد المنشأ غير التفضيلية

وتعني القوانين والأنظمة والقرارات الإدارية ذات التطبيق العام التي تضعها الدوله على حدة لتحديد بلد المنشأ للبضائع وتستخدم لغايات تطبيق التعريفة الجمركية وإحصائيات التجارة الخارجية ولتطبيق القيود الكمية، ومكافحة الإغراق، والرسوم التعويضية، وعلامات المنشأ ولغايات المشتريات الحكومية.

## ب.2. مستخدمو قواعد المنشأ

تتمثل هذه الفئة في:

- الدوائر الجمركية
- وزارة المالية والصناعة
  - غرف التجارة
  - غرف الصناعة
    - الصناعيون
- المنظمات الدولية (منظمة التجارة العالمية، منظمة الجمارك العالمية)

# ب. 3. أهمية معرفة منشأ منتج معين

تتمثل أهمية معرفة منشأ أي منتج أو سلعة في:

- لتحديد ما إذا كانت السلعة المستوردة ستحصل على المعاملة التفضيلية أو المعاملة غير التفضيلية.
- لغايات تطبيق أدوات وإجراءات السياسة التجارية مثل رسوم مكافحة الإغراق وإجراءات الحماية الأخرى.
  - لغايات الإحصاءات التجارية.
  - لغايات تطبيق متطلبات العلامات والدلالات التجارية.
    - المشتريات الحكومية

## ت. وثائق الشحن

يستقبل وكيل الشحن البضائع بالنيابة عن المصدر حيث يبدأ بعملية نقل وتحويل البضائع الى شركة النقل. ويتم الدفع لهذه الناقلة اما عن طريق "حمولة برسم التحصيل" او "حمولة مسبقة الدفع".

# ت.1. حمولة برسم التحصيل

تتضمن هذه الطريقة قيام المستورد بدفع تكلفة الشحن.

#### ت.2. حمولة مسبقة الدفع

تعني هذه الطريقة أن المستورد قام بدفع التكلفة مسبقا.

وفي الاخير ينبغي على وكيل الشحن ان يتفقد منطقة تخزين الشحنة وتحميل حاويات الشحن في حال لم يتم ذلك في مصنع المصدِر.

وفيما يلى قائمة بالوثائق الواجب تجهيزها قبل الشحن:

#### - التأمين

شهادة التأمين لازمة لتأمين البضاعة اثناء نقلها. ومن أكثر العبارات المتداولة التي تتعلق بمسؤولية الباخرة التجارية عن البضاعة هي التسليم على ظهر السفينة FOB، وتشير الى ان المستورد يتحمل مسؤولية البضاعة بعد تحميلها، وبالتالي يجب عليه ان يدفع تكلفة التأمين من لحظة شحن البضائع من ميناء الاقلاع، وبالتالي فإن مسؤولية المصدر تنتهي بمجرد الاقلاع من الميناء. اما العبارة الثانية فهي نفقات الشحن والتأمين الريناء عيث يتحمل بموجبها المصدر مسؤولية تأمين البضاعة حتى تصل لميناء الوصول ويتكفل بدفع تكلفة التأمين والذي توفره الشركة الناقلة للحمولة.

#### - بوليصة الشحن

هي عقد النقل بين الناقل وصاحب البضائع، حيث تصدر من قبل الناقل وتكون اما قابلة للتفاوض، وتعني امكانية بيع البضاعة اثناء مرحلة النقل أو غير قابلة لذلك.

#### - بوليصة الشحن الجوي

وتختص بالنقل الجوي فقط، حيث تشكل تأكيداً من الشاحن على استلام البضاعة للشحن، ويصدرها الشاحن وتكون غير قابلة للتفاوض بمعنى انه لا يحق للناقل او الشاحن التصرف بالبضاعة كبيعها اثناء عملية النقل.

ولابد أن تتضمن بوليصة الشحن المعلومات التالية:

- اسم الشركة الناقلة
- اسم البنك المستفيد اي كاتب الاعتماد
  - وصف عام للبضاعة
- عبارات تُشير الى حمل حاوية كامل او اقل من حمل حاوية
- عبارات حول آلية دفع تكلفة الشحن بطريقة الدفع المسبق او الشحن برسم التحصيل بوليصة الشحن الماستر او بوليصة الشحن الجوي يتم تبادلهما بين شركات النقل، بينما بوليصة الشحن

هاوس وبوليصة الشحن الجوي يحتويان على اسم المصدِر والمستورد، وتُرسل النسخ الاصلية من بواليص الشحن الماستر والهاوس الى وكيل الشحن التابع للمستورد عن طريق شركة النقل.

## - الفاتورة التجارية

حيث تحتوي الفاتورة على اسم المصدر، موعد وشروط الدفع، سعر الوحدة، السعر الاجمالي، الكميات ووزن البضاعة. وتختلف الفاتورة التجارية عن الفاتورة الاولية، فالفاتورة الاولية هي وثيقة يعدها المصدر بناءً على أمر بيع او استفسار، واستلام المستورد لها لا تلزمه بشراء البضاعة. اما الفاتورة التجارية والتي يرسلها المصدر وتضم المواصفات التي اتفق عليها الطرفان سلفاً وتكون مطبوعةً ومعنونة باسم المصدر وعنوانه. ويقوم المستورد بالتوقيع على نسخة منها ثم ارجاعها للمصدر. ويمكن ان تكون الفاتورة التجارية نسخة عن الفاتورة الاولية إذا لم يحدث اي تغيير لمحتواها خلال مفاوضات البيع.

#### - قائمة التعبئة

يقوم المنتج او المصدر بتحضير هذه القائمة، حيث تبين هذه الوثيقة: الوزن الاجمالي للحمولة والوزن الصافي للحمولة، رقم الفاتورة واسماء المستوردين. كما وتبين بشكل واضح اجمالي البضاعة التي ارسلها المصدر بالإضافة الى صناديق الحمولة ومحتويات كل صندوق ونوع المنتجات ومواصفاتها وجودتها.

#### 3.2. اجراءات التصدير

تتم هذه الاجراءات وفق الخطوات التالية:

## - وضع العلامات ولصق الاسم التجاري

يجب وضع العلامات ولصق الاسماء التجارية على البضاعة، حيث تعتبر علامات الشحن مهمة لسلامة وسرعة نقل البضائع. وفي الواقع إن العلامات المطابقة للشروط القانونية تسهل على الناقلات وسلطات

الجمارك التعرف على البضاعة. ومن علامات الشحن المتداولة: تعريف بالمستورد، عدد صناديق التعبئة وميناء الوصول، الوزن الصافي والوزن الاجمالي، القياسات الخارجية للصندوق، بلد المنشأ، وعلامات تخذيرية إذا كانت البضاعة تتطلب عناية خاصة. وتختلف علامات الشحن وفق القواعد المطبقة في البلد المراد التصدير اليه. وكذلك تختلف شروط الوسم التجاري بحسب البلد المصدر اليه. وعادةً ما تطبق القواعد التفصيلية على المواد الغذائية، الادوية ومستحضرات التجميل، الالبسة والمنسوجات. ويقدم المستورد تفاصيل الوسم التجاري تبعاً للقواعد المطبقة في بلد المقصد.

## - في ميناء الاقلاع

تُنقل البضائع الى ميناء الاقلاع حيث يصدر وصل الاستلام للبضاعة بناءً على وصولها. وتصدر الشركة الناقلة وصل استلام البضاعة لتأكيد وصولها ووضعها في المساحة المحجوزة لها، ثم تخضع الشحنة للرقابة الامنية والتفتيش.

#### - تخليص الصادرات

بمجرد تحميل البضاعة على متن الناقلة يقوم مخلص البضاعة بإعداد نموذج بيان التصدير، وهو وثيقة تصف المنتجات وتبين قيمتها، وتُقدَم الى السلطات الجمركية عند التصدير. وتُقدَم عند تقديم وثائق الشحنة.

#### - الرسوم والضرائب

لا تُفرَض ضرائب او رسوم تعرفة جمركية على الصادرات. حيث يتوجب على المستورد في ميناء المقصد دفع الضرائب والنفقات اللازمة. رسوم الميناء الواجب تسديدها تبلغ %1.3 من قيمة الشحنة.

## - النقل

ينبغي على المصدر ان يتعاقد مع وسيلة نقل لنقل البضاعة من المخزن لميناء الاستيلام. وتُنقل البضاعة الى الميناء اما في حاويات او صناديق شحن. وفي الطريقة الثانية يقوم مخلص البضاعة او وسيلة النقل او الشركة الناقلة بتحميل الحاويات. اما إذا نُقلَت البضاعة في حاويات من المخزن، فعندها يجب على

المصدِر ان يرتب مع الشركة الناقلة لإحضار الحاويات وتعبئتها في المخزن. وفي الغالب يقوم المصدِر بتعبئة الحاويات في المصنع إذا لم تكن البضاعة معبئة في صناديق.

#### 3. التصدير واعادة التصدير

هو تصدير السلع التي تم استيرادها من دولة أخرى دون تصنيعها أو إحداث أي تغيير فيها في إطار قوانين تدعم وتنظم عملية الاستيراد والتصدير، وهناك بعض الدول يعتبر المواد الاولية التي تستوردها الدول وتدخل في صناعة المنتجات المحلية ثم يتم تصديرها إلى الخارج.

#### 1.3. التصدير ورخصة الاستعادة

في حالة تصدير السلع، قد يتم اعادة استيرادها الى بلد المنشأ حيث توجد رخصة خاصة يتم الحصول عليها من وزارة التجارة والاقتصاد. ويتم اعداد هذه الرخصة وتوفيرها للتجار الذين تربطهم انشطة في الخارج وكذلك للمصدرين للآلات بمدف صيانتها في الخارج. وتلزم هذه الرخصة للحصول على إعفاء من الرسوم الجمركية على البضائع المرتجعة. وعند تصدير السلع يجب الاقرار بوضوح في التصريح الجمركي بتوقع اعادة استيراد بعض او كل الشحنة. ومن الشروط الاخرى للحصول على الإعفاء الضريبي في هذه الحالة حيث يجب ان تكون قائمة التعبئة دقيقة ومفصلة. اما في حالة معارض التجارة الخارجية، تُدفع الرسوم الجمركية على السلع التي يتم بيعها في الخارج، بالاعتماد على اجراء مقارنة بين الكميات او الوحدات المرتجعة مع الوحدات المذكورة في قائمة التعبئة. وعند القيام بصيانة الماكينات في الخارج فيُفرَض عليها ضريبة القيمة المضافة كما تحددت في الفاتورة التجارية.

## 2.3. رخصة اعادة التصدير

تستخدم رخصة اعادة التصدير عند تصدير مواد فيها عيوب جرى استيرادها من قبل مثل: المركبات، الحواسيب والاجهزة الالكترونية وغيرها.

#### 3.3. حالات إعادة التصدير

- في حالة رفض الجهة المستوردة المنتج بسبب وجود مخالفات في شروط نقلها.
- عندما يتم رفض جمارك الدولة المستوردة تخليصها جمركياً والسماح لها بالدخول بسبب عدم صلاحيتها للاستهلاك الادمي، فتقوم الدولة بإعادة تصديرها إلى بلد المنشأ أو دولة أخرى.

## 4.3. المنتجات التي يتم اعادة تصديرها

هذه المنتجات هي كالتالي:

- المواد الغذائية.
- منتجات الصناعات الكيماوية.
  - اللدائن والبلاستيك.
    - الجلود ومنتجاتها.
  - الأخشاب ومنتجاتها.
    - الورق ومنتجاته.
  - السيارات ووسائل النقل.
  - الآلات والأجهزة الكهربائية.

## 5.3. أهمية اعادة التصدير

تتمثل هذه الاهمية في:

- يعد التصدير مصدر هام في اقتصاد الدول حيث يفتح العديد من الاسواق لمنتجاتها.
- يؤثر بشكل كبير في الاقتصاد الوطني فيقوم بإدخال دخول إضافية في قطاع التصدير.
- يساعد في ارتفاع الاجور في قطاعات التصدير والقطاعات المتعلقة بها الدول حيث يفتح أسواق مختلفة لمنتجاتها.
  - يساعد في سرعة دوران السلع التي يتم استيرادها وفتح أسواق جديده لها.
    - مساعدة التاجر في توفير السيولة له.
    - توفير مساحات التخزين والحد من تلف السلع بسبب التخزين.
      - يساهم إعادة التصدير في تطور ونمو القطاعات الأخرى.

#### 4. تطوير إعادة التصدير

اقترحت الهيئات المهتمة بقطاع التصدير بتطوير وتنمية إعادة التصدير من خلال:

- تسهيل إجراءات استخراج شهادات المنشأ.
- استعمال التعريفة الجمركية كرصيد لتسديد رسوم واردات جديدة.
  - تيسير إجراءات الجمارك لتخليص السلع المعاد تصديرها.
- تصنيف السلع المستوردة إلى سلع استهلاك نمائي وسلع لتجارة إعادة التصدير.

#### 5. نظام استرداد المال المدفوع سلفا

حيث يقوم المصدر باستصدار رخصة من وزارة الاقتصاد، يستطيع بموجبها استعادة الرسوم الجمركية المدفوعة على الواردات المراد معالجتها ثم اعادة تصديرها. ويجب ان يعبر هذا الطلب وبشكل تفصيلي عن الدوافع من وراء اعادة التصدير ويتضمن الاتي:

- اسم وعنوان المصدر
- صنف المنتجات والكمية وسنة التملك
- منشأ المواد الخام ومصدر الاكتساب مثبتاً في فاتورة الشراء

# II. إجراءات الاستيراد

يشير بيع وشراء البضائع إلى الدول الأجنبية إلى التجارة الدولية. تشمل التجارة الدولية الاستيراد والتصدير للمنتجات والسلع كلا الاستيراد والتصدير التجارية هي مفيدة جدا في تطوير العلاقة بين دولتين مختلفتين، وأنه مفيد أيضا في اقتصاد البلاد. في الاستيراد، تشتري منتجات من بلد أخرى وبيعها في بلدك وفي التصدير تبيع منتجك محلى الصنع إلى الاسواق الدولية.

## 1. مفهوم عملية الاستيراد

يمكن تعريف الاستيراد بانه " جلب سلع من الخارج وادخالها الدائرة الجمركية وتقديم بيان جمركي عنها وتسجيل البيان بالحاسب الآلي ووضع المستندات التي تتلائم مع الشحنة الواردة استيفاء جهات العرض قبل الإفراج إن وجدت وسداد الضرائب والرسوم الجمركية والإفراج عن الشحنة مع تطبيق ضوابط الاستيراد بأن يكون الاستيراد في حدود الاحتياجات. الهدف من اجراءات الاستيراد ضبط عملية فسح الإرساليات التجارية المستوردة وتحصيل رسومها الجمركية .

كما ان الاستيراد هو عبارة عن شراء البضائع من دولة أخرى ويتم بيعها وتوزيعها في الاسواق المحلية في بلدك . و يمكنك القول أن شراء السلع لتقديم طلبات الزبائن وتغطية الفجوة و النقص من هذه المادة و يعرف باسم الاستيراد. كما يستورد التجار هذه المنتجات في الدولة على الرغم كان رخيصًا أو لا تصنع في بلده . كما أنه يزيد و يقوي العلاقة مع الدول الأخرى. أهم أساسيات الاستيراد والتصدير.

## 2. أنواع الإستيراد

يمكن تقسيم الإستيراد إلى الأنواع التالية:

- الاستيراد للاستخدام الشخصي.
  - الإستيراد للإستخدام الخاص.
- الإستيراد بغرض الإنتاج السلعى والخدمي.

- الإستيراد بغرض الإتجار.
  - الإستيراد للحكومة.

## 3. الوثائق والمستندات الواجب ارفاقها مع البيان الجمركي

- الفاتورة الاصلية التفصيلية.
  - شهادة المنشأ الاصلية.
    - إذن التسليم.
    - بوليصة الشحن.

#### 4. تأشيرات الاستيراد:

يقدم الإقرار الجمركي الى أمين المخزن أو أمين المستودعات بالساحة إذا كانت البضاعة تسليم محل صاحبه أو واردة في حاوية أو إلى مكتب تأشير المستودعات وذلك للتأشير في المكان المخصص لذلك ويشمل: نظام الاستلام، اسم المخزن، رقم الطريق، عدد الطرود وغير السليم منها وتوقيع أمين المخزن.

#### 5. مسار إجراءات الإستيراد

- ينظم البيان الجمركي آلياً من قبل المستورد أو من يمثله أو المخلص الجمركي (المفوض).
  - تقدم جميع الوثائق والمتطلبات للدائرة الجمركية.
- تخضع البضائع للتفتيش والمعاينة وفقاً لمعايير المخاطر ويتم طباعة البيان الجمركي حسب نظام التخليص الآلي المتبع في الدائرة الجمركية.
- تخضع البضائع للرسوم الجمركية وفق جداول التعريفة الجمركية الموحدة إلا ما استثنى بموجب احكام نظام "قانون" الجمارك الموحد أو بموجب اتفاقية اقتصادية أو أي اتفاقية دولية اخرى.
  - إصدار إذن الخروج وفسح البضاعة.

#### 6. ضوابط الاستيراد

تتمثل ضوابط الاستيراد في:

- وجود ما يثبت نشاط المستورد التجاري للحصول على الرمز الجمركي.
- وجود التصاريح والموافقات المطلوبة من الجهات المختصة للبضائع المقيدة.
- يجوز للدائرة الجمركية طلب ترجمة الفواتير / المستندات الأجنبية إلى اللغة العربية.
- على مالك البضاعة أو من يمثله أو المخلص الجمركي (المفوض) الاحتفاظ بالسجلات لمدة خمس سنوات ميلادية من تاريخ إتمام العملية الجمركية وتقديمها للدائرة الجمركية عند الطلب.
- يجوز لمالك البضاعة أو من يمثله أو المخلص الجمركي (المفوض) تقديم الوثائق والمستندات والمعلومات الجمركية للدائرة الجمركية إلكترونيا على أن يوافي الدائرة الجمركية قبل أو بعد فسح البضاعة بالوثائق والمستندات الأصلية عند طلبها.
- أن تكون الوثائق و المستندات الجمركية المقدمة للدائرة الجمركية أصلية و يمكن قبول صور الفاتورة بتعهد لإحضارها خلال مدة لا تتجاوز ثلاثة أشهر (90 يوم) من تاريخ التعهد أو تقديم ضمان مالى أو مصرفي.
- على وكلاء الملاحة (بحري / جوي) تقديم بيان الحمولة للدائرة الجمركية ورقيا أو إلكترونيا حسب نظام التخليص الآلي المعمول به في الدائرة الجمركية لإتمام العملية الجمركية.
- على الناقل أو المخلص الجمركي (المفوض) تقديم بيان الحمولة و تسجيل معلومات وسيلة النقل للدائرة الجمركية للبضائع المنقولة برا أو بحرا بواسطة السفن الخشبية أو ما يماثلها و التي لا تقوم برحلات منتظمة لإتمام العملية الجمركية.
- تسديد الضرائب "الرسوم" الجمركية والرسوم الأخرى مسبقا حسب نظام التخليص الآلي المطبق في كل دائرة جمركية.
  - إمكانية التخليص الجمركي المسبق حسب نظام التخليص الآلي المطبق في كل دائرة جمركية.

- تطبق التعريفة الجمركية النافذة على البضاعة التي تعرضت للتلف وفق قيمتها في الحالة التي تكون عليها وقت تسجيل البيان الجمركي.
- لا يجوز استيراد السلع الممنوعة دوليا أو محليا أو الخاضعة للاتفاقيات والمعاهدات الدولية النافذة والأنظمة المحلية وكذلك السلع المقلدة والمغشوشة أو المخالفة للمواصفات المعتمدة أو حقوق الملكية الفكرية.
- يجوز طلب شهادات مطابقة من بلد المنشأ أو تقرير مختبر عام أو خاص معتمد لدى الجهات المختصة مع إمكانية أخذ عينات عشوائية (حسب معايير المخاطر).

#### 7. اجراءات الاستيراد

فيما يلى الخطوات التي تتم في عملية الاستيراد:

#### √ استفسار عن التجارة

اجراءات الاستيراد يبدأ التحقيق التجارية التي ما هي النسبة المئوية من الدول والشركات تصدير البضائع المطلوبة.

لذلك يجب على الجهة المستوردة الحصول على جميع التفاصيل الرئيسية والاساسية من الأدلة التجارية والجمعيات التجارية.

عند الحصول على البيانات المحددة ، تتواصل شركة الاستيراد مع الشركة التي تقوم بتصدير البضائع لفهم معدلاتها وشروط التسليم والاجراءات.

## ✓ إصدار رخصة استيراد أو تصدير

ليست كل البضائع تتطلب رخصة استيراد ، القليل منها فقط يخضع لرخصة الاستيراد. لذلك ، يجب على المستورد الحصول على كل المعرفة حول سياسة الاستيراد والتصدير لمعرفة سياسة البضائع سواء كانت تتطلب رخصة استيراد أم لا.

#### ✓ شراء العملات الأجنبية

يترتب على المستورد يكون على علم في أسعار الصرف الأخرى من أجل تسليم الدفعة للمصدر. ترتيب التنسيب يضع المستورد طلب المنتج من مصدر البلد الأخرى. تحتوي تفاصيل الطلب على جودة المنتج وسعره ولونه وكميته وما إلى ذلك.

#### √ للمستورد خطاب اعتماد

بعد الانتهاء من تقديم الطلب والاتفاق على مدة الدفع بين المشتري والبائع ، يجب على الشخص أو الشركة التي تقوم باستيراد المنتج الحصول على خطاب الاعتماد من مصرفه. يوضح هذا الخطاب مصداقية الدفع.

## √ معلومات ترتيب الدفع

يحتاج المستورد إلى ترتيب جميع المدفوعات قبل وصول المنتج إلى الميناء.

#### √ نصيحة الشحن

هي رسالة من المصدر إلى المستورد للإبلاغ عن معلومات كاملة للشحنة. تحتوي التفاصيل على رقم السفينة وميناء التصدير ووصف المنتج ورقم بوليصة الشحن ورقم الفاتورة.

## ✓ الأوراق والمستندات المطلوبة لإتمام عملية الاستيراد

بعد شحن المنتج، يقوم المصدر بتجميع المستندات المهمة وتقديمها إلى المصرفي لمزيد من التحويل، كما هو مذكور في خطاب الاعتماد. وصول البضائع المحملة بعد وصول شحنة البضائع المحملة

إلى الميناء، تبلغ السفينة المسؤولة وتوفر المستندات المتعلقة بالبضائع والمنافذ العامة للاستيراد إلى ضابط.

# ✓ التخليص الجمركي، إجراءاته ومستنداته

الإجراء الأخير هو التخليص الجمركي، بمجرد وصول المنتج إلى الدولة، فأنت بحاجة إلى تخليص الجمارك، من أجل الإفراج عن البضائع الخاصة بك.

تحتاج إلى تقديم عدد المستندات القانونية والرسوم الجمركية لموظف الجمارك للانتهاء منها واخذها.