

المحور الثالث: الأدوات المالية ومصادر التمويل

سيتم التركيز في هذا المحور على الأدوات المالية ومصادر التمويل باعتبارهما يلعبان دورًا حاسمًا في الاقتصاد العالمي، حيث يؤثران بشكل كبير على النمو الاقتصادي واستقرار الأسواق المالية. وتتركز أهمية هذه العناصر في عدة نقاط:

1. **تمكين الاستثمار والنمو الاقتصادي:** توفر الأدوات المالية ومصادر التمويل الأموال التي يحتاجها الأفراد والشركات للاستثمار في مشاريع جديدة، وتوسيع الأعمال، وتطوير البنية التحتية. وبذلك، تساهم في تحقيق النمو الاقتصادي وخلق فرص عمل جديدة.
2. **توفير وسائل التمويل اللازمة:** يعتبر التمويل أمرًا أساسيًا للأفراد والشركات لتحقيق أهدافهم وتنفيذ مشاريعهم. ومن خلال الأدوات المالية مثل القروض البنكية والسندات ورأس المال الاستثماري، يمكن الحصول على التمويل الضروري لتحقيق الأهداف المالية.
3. **تنويع المخاطر وإدارتها:** تساعد الأدوات المالية في توزيع المخاطر المالية بين مختلف الأطراف، مما يقلل من تعرض الأفراد والشركات للمخاطر المالية الكبيرة. على سبيل المثال، يمكن للمستثمرين تنويع محفظتهم بشراء أسهم وسندات وسلع لتقليل المخاطر المرتبطة بتقلبات السوق. كما يمكن إدارة المخاطر المالية سواء كانت ذلك عبر تأمين السلع والعملات أو استخدام الخيارات والعقود الآجلة للحماية من التقلبات السوقية.
4. **دعم الابتكار والتطوير:** يمكن لمصادر التمويل والأدوات المالية أن تساهم في تمويل الأبحاث والابتكارات والمشاريع الجديدة، مما يعزز التقدم التكنولوجي والتنمية المستدامة.
5. **تحقيق الاستقرار المالي:** من خلال توفير آليات لتبادل الأموال وإدارة المخاطر، تساعد الأدوات المالية في تحقيق الاستقرار المالي على المستويين الفردي والجماعي، مما يساهم في تعزيز الثقة في النظام المالي.

باختصار، تعتبر الأدوات المالية ومصادر التمويل عمودًا فقريًا في النظام المالي، حيث تساهم في تمويل النشاط الاقتصادي، وتنمية الأعمال، وتحقيق الاستقرار المالي، مما يعود بالفائدة على المجتمع بشكل عام.

الشراء الهامشي (Margin Buying)

الشراء الهامشي هو عملية شراء أوراق مالية مثل الأسهم أو السندات بالاقتراض من وسيط مالي مثل البنك أو شركة وساطة. يستخدم المستثمرون الشراء الهامشي لزيادة قدرة شراءهم وتوسيع نطاق استثماراتهم بمبلغ يفوق رأس المال الذي يملكونه.

بتعبير آخر الشراء الهامشي هو عملية تداول في الأسواق المالية حيث يقوم المستثمر بشراء الأوراق المالية باستخدام الودائع النقدية والأوراق المالية التي يمتلكها بالفعل كضمان. يتيح للمستثمرين الشراء الهامشي زيادة قوة شرائهم بتمويل إضافي من قبل الوسيط المالي (مثل الوسيط العام أو البنك)، مما يعني أنه يمكنهم شراء مزيد من الأوراق المالية مقارنة بما يمكنهم شراؤه باستخدام الأموال المتاحة فقط.

عند استخدام الشراء الهامشي، يتم توفير قرض للمستثمر من قبل الوسيط المالي لشراء الأوراق المالية، ويتم استخدام الأوراق المالية المملوكة بالفعل كضمان للقرض. يجب على المستثمر دفع فارق الهامش (Margin)، والذي يعتبر الجزء الذي لا يغطيه الوديعة النقدية، وهو عادة ما يكون نسبة مئوية صغيرة من قيمة الأوراق المالية المشتراة.

يعتبر الشراء الهامشي استراتيجية استثمارية محفوفة بالمخاطر، حيث يمكن أن تؤدي الزيادة الحادة في قيمة الأوراق المالية المشتراة إلى تحقيق أرباح كبيرة، ولكن في نفس الوقت يمكن أن تزيد الخسائر بشكل

كبير أيضًا. إذا تراجعت قيمة الأوراق المالية المشتراة بشكل حاد، يمكن أن يطلب الوسيط المالي من المستثمر إضافة المزيد من الودائع النقدية أو بيع الأوراق المالية لتغطية الخسائر. في الأخير يمكن القول بأن الشراء الهامشي (Margin Buying) هو عملية تداول تسمح للمستثمر بشراء أصول مالية مثل الأسهم أو السندات أو السلع باستخدام الودائع أو الإقراض من وسيط مالي. يتمثل المستثمر في هذه العملية في دفع جزء صغير من قيمة الأصل المالي واستخدام الودائع أو الإقراض لتغطية الباقي.

ملاح الشراء الهامشي تشمل:

1. **الاقتراض من الوسيط المالي:** يتيح الوسيط المالي للمستثمرين القيام بالشراء الهامشي عن طريق منحهم قروض لشراء الأوراق المالية، عادةً مقابل فائدة. أي يتعاقد المستثمر مع وسيط مالي للحصول على قرض يستخدمه في شراء الأصول، وعادةً ما تشترط الوساطة متطلبات للحد الأدنى للودائع والأمان المالي لضمان السلامة.
1. **الرافعة المالية:** يتيح الشراء الهامشي للمستثمر استخدام الودائع أو الإقراض لشراء أصول مالية بقيمة أكبر مما يملكه فعليًا، مما يسمح بزيادة الربح المحتمل، ولكنه يزيد أيضًا من المخاطر.
2. **الرهن الضمني:** يتم استخدام الأوراق المالية التي تم شراؤها بالهامش كضمان للقرض، حيث يمكن للوسيط المالي بيع هذه الأوراق المالية في حالة عدم تسديد المستثمر لديونه.
3. **تحسين العائدات:** يمكن للمستثمرين استخدام الشراء الهامشي لزيادة العائدات المحتملة من استثماراتهم، حيث يمكنهم شراء كميات أكبر من الأوراق المالية بنفس القدر من الأموال.
2. **زيادة المخاطر:** يعتبر الشراء الهامشي عملية مرتبطة بمخاطر عالية، حيث إذا تدهورت قيمة الأوراق المالية التي تم شراؤها بالهامش، فإن المستثمر قد يواجه خسائر كبيرة. أي الشراء الهامشي يعتبر عملية ذات مخاطر عالية، حيث أن فقدان قيمة الأصول المشتراة يمكن أن يؤدي إلى خسارة كبيرة للمستثمر، خاصة في حالة استخدام الرافعة المالية بشكل كبير.
4. **حدود الهامش والنسبة المئوية:** تحدد الوسطاء الماليون حدودًا للهامش، أو نسبة مئوية من قيمة الأوراق المالية التي يمكن للمستثمر شراؤها بالاقتراض، ويمكنهم تغيير هذه الحدود بناءً على ظروف السوق وملاءمة المستثمر.
5. **الاهتمامات المالية:** يجب على المستثمر الانتباه إلى تكاليف الفائدة على القروض المستخدمة في الشراء الهامشي والتأثير المحتمل للتقلبات في سعر الأصل المالي على أرباحه وخسائره.

باختصار، الشراء الهامشي يتيح للمستثمرين فرصة زيادة قوة شرائهم في الأسواق المالية، ولكنه يأتي مع مخاطر عالية تتطلب احترافية وتقديرًا للمخاطر المحتملة. أي يتيح الشراء الهامشي للمستثمرين الوصول إلى فرص التداول والاستثمار التي قد لا تكون متاحة بدون استخدام الرافعة المالية، لكن يجب أن يتعامل المستثمرون بهذه العملية بحذر ويفهموا تمامًا المخاطر المرتبطة بها.

العمليات على المكشوف (Short Selling)

العمليات على المكشوف هي عملية تداول تتيح للمستثمر بيع أصول مالية مثل الأسهم أو السلع بالتحديد، دون أن يمتلك هذه الأصول في الواقع. يتم ذلك من خلال اقتراض الأصول المالية من وسيط مالي أو مؤسسة مالية أخرى مقابل رهن ضماني، ثم بيعها في السوق مع تعهد المستثمر بشراء الأصول المالية المقترضة لاحقًا بسعر متفق عليه.

او بعبارة أخرى العمليات على المكشوف هي عملية تداول تتيح للمستثمر بيع أصل مالي معين (مثل الأسهم أو السلع) بالأمل في أن ينخفض سعره في المستقبل. في هذه العملية، يقوم المستثمر ببيع الأصل الذي لا يمتلكه فعلياً، وبالتالي يتوجب عليه شراء هذا الأصل مرة أخرى في وقت لاحق لتغطية مركزه القصير (البائع).

باختصار العمليات على المكشوف (Short Selling) هي عملية تداول تسمح للمستثمر ببيع أصل مالي (مثل الأسهم أو السلع) بشرط أن يكون المستثمر لا يمتلك هذا الأصل في الوقت الحالي، وبالتالي يتوجب عليه شراؤه في وقت لاحق لتسوية الصفقة. يتوقع المستثمر في هذه العملية أن ينخفض سعر الأصل المالي المباع، مما يسمح له بشراؤه في المستقبل بسعر أقل، وبالتالي يحقق ربحاً من الفارق بين السعر البيع والسعر الشراء.

صفات العمليات على المكشوف تشمل:

1. **البيع قبل الشراء (البيع دون امتلاك):** يقوم المستثمر ببيع الأصول المالية قبل أن يمتلكها فعلياً، وهو ما يجعله يعتبر في وضع مكشوف من الأصول. أي يقوم المستثمر ببيع الأصل المالي بالأمل في أن ينخفض سعره، على الرغم من عدم امتلاكه الأصل فعلياً في الوقت الحالي. مع التزامه بشراؤه في المستقبل لتسوية الصفقة.
1. **التوقعات بانخفاض السعر (المراهنة على انخفاض السعر):** يقوم المستثمر بالقيام بالعمليات على المكشوف عندما يتوقع أن ينخفض سعر الأصل المالي في المستقبل، حيث يمكنه شراؤه بسعر أقل لاحقاً والربح من الفارق بين البيع والشراء. أي يعتبر الهدف الأساسي من العمليات على المكشوف الربح من تغطية الفارق بين سعر البيع الحالي وسعر الشراء المستقبلي.
2. **المخاطر العالية:** يعتبر القيام بالعمليات على المكشوف عملية ذات مخاطر عالية، حيث أن السعر قد يرتفع بدلاً من الانخفاض كما توقع المستثمر، مما يؤدي إلى خسائر كبيرة.
3. **التدابير الوقائية:** تتضمن العمليات على المكشوف تدابير وقائية مثل وقف الخسارة (Stop Loss) التي تحد من الخسائر في حالة ارتفاع سعر الأصل المالي بشكل غير متوقع.
4. **تغطية المراكز القصيرة:** يجب على المستثمر شراء الأصل المالي بوقت لاحق لتغطية مركزه القصير، وهذا يمكن أن يؤدي إلى زيادة الطلب على الأصل وارتفاع سعره.
5. **استخدام الرافعة المالية:** قد يستخدم المستثمرون الرافعة المالية في العمليات على المكشوف لزيادة قيمة الصفقة وبالتالي الربح المحتمل، ولكن ذلك يزيد من مخاطر الخسارة.
6. **أسلوب تداول متقدم:** يعتبر القيام بالعمليات على المكشوف أسلوب تداول متقدم يتطلب فهماً عميقاً لسوق الأصول المالية وتحليل شامل للسوق والاتجاهات.

تستخدم العمليات على المكشوف غالباً من قبل المستثمرين الذين يعتقدون بأن أسعار الأصول المالية ستتنخفض في المستقبل، وتمثل جزءاً مهماً من التداول في الأسواق المالية لتوفير فرص للربح من التقلبات في الأسعار ولكنها تتطلب مهارة وفهماً جيداً للأسواق المالية ومخاطره.

رأس المال الهجين (Hybrid Capital)

رأس المال الهجين (Hybrid Capital) هو شكل من أشكال تمويل الشركات يجمع بين خصائص رأس المال الخاص والديون. يتمثل الهجين في استخدام آليات تمويل تجمع بين السمات الأساسية لكل من رأس المال الخاص (مثل الأسهم) والديون (مثل السندات). تعتمد خصائص رأس المال الهجين على الأداة المالية المحددة، ومن بين أشهر أدوات رأس المال الهجين:

1. **السندات المحولة (Convertible Bonds):** تعتبر هذه السندات سندات مديونية يمكن تحويلها إلى أسهم للشركة المصدرة بسعر محدد خلال فترة زمنية محددة. وهذا يتيح لحاملي السندات فرصة الاستفادة من النمو المستقبلي للشركة عبر تحويل الديون إلى حصة ملكية في الشركة.
2. **الأسهم المفضلة (Preferred Stock):** تمثل الأسهم المفضلة نوعاً من الأسهم يحمل بعض الصفات المشتركة مع الديون وبعض الصفات المشتركة مع الأسهم العادية. فهي تتمتع بأولوية في توزيع الأرباح والتوزيعات في حالة التصفية، ولكنها تحمل أيضاً خصائص تشبه الأسهم العادية مثل حق التصويت.
3. **السندات ذات الفائدة المتغيرة (Convertible Preferred Securities):** تمثل هذه السندات شكلاً من أشكال الديون يمكن تحويلها إلى أسهم بسعر محدد، وتحمل أيضاً صفات مشتركة مع الأسهم المفضلة.
4. **الديون ذات الفائدة القابلة للتحويل (Convertible Debt):** تمثل هذه الديون أدوات مديونية يمكن تحويلها إلى أسهم بسعر محدد في فترة زمنية محددة، وبالتالي تمتلك صفات من كل من الديون ورأس المال الخاص.
5. **السندات القابلة للاسترداد (Redeemable Bonds):** تعتبر هذه السندات ديوناً قابلة للاسترداد في وقت لاحق، لكنها تحتوي على بعض العناصر التي تشبه الأسهم مثل الأرباح المتغيرة أو حق الاستفتاح.

تستخدم الشركات رأس المال الهجين للاستفادة من مزايا كل من رأس المال والديون، مما يتيح لها تحقيق التمويل بطرق متنوعة وفعالة وفقاً لاحتياجاتها وظروف السوق أي رأس المال الهجين يوفر مزيجاً من المزايا للشركات والمستثمرين، حيث يمكن للشركات جذب التمويل بتكلفة أقل مقارنة بالأسهم العادية، بينما يحصل المستثمرون على فرصة للاستفادة من الارتفاع في قيمة الأسهم. فلرأس المال الهجين مزايا عديدة:

1. **المرونة في الهيكل التمويلي:** يمكن استخدام رأس المال الهجين لتعزيز هيكل التمويل للشركة دون الحاجة إلى زيادة الديون أو الأسهم بشكل كبير.
2. **القدرة على التحمل للمخاطر:** يمكن لرأس المال الهجين توفير قدر أكبر من التحمل للمخاطر مقارنة بالديون التقليدية، حيث يمكن تحويل جزء من المدفوعات إلى حقوق المساهمين.
3. **الإنعاش المالي:** في بعض الحالات، يمكن أن يكون رأس المال الهجين أداة للإنعاش المالي، حيث يمكن استخدامه لسد الفجوة بين الديون والأسهم في الهيكل التمويلي.

مثل أدوات رأس المال الأخرى، يتم تصنيف رأس المال الهجين على أساس المخاطر والعائد المتوقع وشروط الإصدار.

رأس المال الاستثماري (Venture Capital)

رأس المال الاستثماري هو نوع من رأس المال المخصص لتمويل ودعم الشركات الناشئة والشركات الصغيرة الناشئة التي تظهر مؤشرات عالية من النمو والازدهار المالي، وخاصةً في المجالات التكنولوجية والابتكارية والمتقدمة.

تتمثل مهمة رأس المال الاستثماري في تقديم التمويل للشركات الناشئة خلال مراحلها المبكرة والمتوسطة من التطوير، وذلك من خلال شراء حصص أسهم في هذه الشركات مقابل استثمارات مالية. يعمل رأس المال الاستثماري عادةً على تقديم المشورة والإرشاد الإستراتيجي والدعم التنظيمي للشركات المستثمرة بهدف تعزيز نموها وتحقيق العوائد المالية المرتفعة.

تعتبر شركات رأس المال الاستثماري ذات مخاطر عالية نظرًا لأنها تستثمر في شركات صغيرة وناشئة قد لا تكون مستقرة ماليًا ولا تمتلك تاريخاً طويلاً من النجاح. ولكنها في الوقت نفسه قد تحقق عوائد ضخمة إذا نجحت الشركات التي تمولها في النمو والتوسع بشكل كبير أو في حالة بيعها أو طرحها للاكتتاب العام .

بشكل عام، يلعب رأس المال الاستثماري دورًا مهمًا في تعزيز الابتكار ودعم الريادة وتطوير الاقتصادات الجديدة من خلال تمويل الشركات الناشئة التي تمتلك إمكانيات نمو واعدة.

باختصار يمكن القول أن رأس المال الاستثماري (Venture Capital) هو نوع من رأس المال المخصص لتمويل ودعم الشركات الناشئة والشركات الصغيرة ذات النمو السريع والتي تظهر إمكانات كبيرة للنمو والربحية في المستقبل. يتم توفير رأس المال الاستثماري من قبل مجموعات الاستثمار أو الشركات الاستثمارية المختصة في هذا المجال والتي تعرف بالمستثمرين الرأسماليين.

يتميز رأس المال الاستثماري بعدة جوانب، منها:

1. **المخاطر العالية:** يتم توجيه رأس المال الاستثماري نحو الشركات الناشئة التي تعتبر عادةً مرتفعة المخاطر نظرًا لعدم استقرارها وعدم تحققها للأرباح في المراحل الأولى من التطوير.
2. **المساهمة النشطة:** بالإضافة إلى المال، يقدم المستثمرون الرأسماليون الخبرة والمعرفة والشبكات للشركات التي يستثمرون فيها، ويقومون بدعمها بنصائح إدارية واستراتيجية لتحقيق النجاح. أي بالإضافة إلى المال، يقدم رأس المال الاستثماري غالبًا خبرته ومعرفته في مجال الأعمال والتسويق والإدارة لدعم نمو الشركة.
3. **المدة الزمنية:** يكون رأس المال الاستثماري عادةً طويل المدى، حيث يتطلب الاستثمار في الشركات الناشئة وقتًا طويلًا لتحقيق عوائد ملموسة.
4. **مرحلة الشركة المستهدفة:** يتم استثمار رأس المال الاستثماري غالبًا في المراحل المبكرة والمراحل الناشئة من تطوير الشركة، مثل مرحلة البذرة ومرحلة النمو المبكرة.
5. **الهدف من الخروج:** يتطلع مستثمرو رأس المال الاستثماري إلى تحقيق عائد مالي كبير عندما تنمو الشركة وتصبح رابحة، ويمكن بيع حصتهم في الشركة في عملية خروج ناجحة مثل الاكتتاب العام (IPO) أو الاستحواذ.
6. **التمويل بالأسهم:** يتم تمويل الشركات المستلمة لرأس المال الاستثماري عادة عن طريق بيع حصص في الشركة للمستثمرين بدلاً من تقديم قروض.
7. **التوجه نحو الابتكار:** يفضل مستثمرو رأس المال الاستثماري الشركات ذات الابتكار والتكنولوجيا الجديدة التي تتمتع بإمكانيات نمو كبيرة.

تلعب رأس المال الاستثماري دورًا حيويًا في دعم الابتكار وتحفيز النمو الاقتصادي عن طريق دعم شركات ناشئة تمتلك فرص نمو كبيرة وقدرة على تغيير الصناعات وخلق فرص عمل جديدة.

التمويل الجماعي (Crowdfunding)

التمويل الجماعي هو عملية جمع التمويل من مجموعة من الأفراد أو الجماعات الصغيرة عبر منصة على الإنترنت. يقوم المشروع أو الشخص المحتاج إلى التمويل (المشروع المستفيد) بطرح فكرة أو مشروع أمام الجمهور، ويطلب دعمًا ماليًا من أشخاص يهتمون بفكرته أو مشروعه.

او بعبارة أخرى التمويل الجماعي هو عملية جمع الأموال من مجموعة كبيرة من الأفراد أو الجماهير الصغيرة، عادةً عبر منصة على الإنترنت، لدعم مشروع معين أو فكرة أو مبادرة. يستخدم التمويل الجماعي غالبًا كأداة لجمع التمويل لمشاريع ناشئة أو أفراد يعانون من صعوبات مالية في تمويل أفكارهم أو مشاريعهم.

تتضمن صفات التمويل الجماعي ما يلي:

1. **المجتمع الواسع (التمويل من الجماهير):** يتم جمع الأموال من قبل مجموعة واسعة من الأفراد أو المستثمرين الصغار عبر الإنترنت، وليس من مصدر مالي واحد. أي يعتمد التمويل الجماعي على جمع التمويل من عدد كبير من الأفراد أو المستثمرين الصغار بدلاً من الاعتماد على مصادر تمويل تقليدية مثل البنوك أو رجال الأعمال.
2. **الشفافية:** تتيح منصات التمويل الجماعي للمشاريع نشر معلومات حول الفكرة أو المشروع والميزانية والخطط المستقبلية للجمهور، مما يسهل على المستثمرين اتخاذ القرار بشأن دعم المشروع.
3. **المكافآت أو النقود أو الأسهم أو المقابل المالي:** يتلقى المشتركون في التمويل الجماعي عادةً مقابل مساهمتهم، سواء كانت مكافآت غير مالية، أو نسخة مسبقة من المنتج، أو نسبة من الأرباح، أو حتى حصص من الأسهم في الشركة.
4. **الفكرة الابتكارية والمشاريع الناشئة:** يستخدم التمويل الجماعي غالبًا لدعم المشاريع الناشئة والأفكار الابتكارية التي قد لا تجد تمويلًا من القنوات التقليدية.
5. **تنوع الاستخدامات:** يمكن استخدام التمويل الجماعي لتمويل مشاريع مختلفة مثل المشاريع الفنية والثقافية والاجتماعية والتكنولوجية وغيرها. كما يمكن استخدام التمويل الجماعي أيضًا لدعم المشروعات الخيرية، مثل تمويل حملات إغاثة أو مشاريع تنمية مجتمعية.
6. **التكنولوجيا والإنترنت:** (المنصات الإلكترونية) يعتمد التمويل الجماعي بشكل كبير على الإنترنت ومنصات التمويل الجماعي عبر الويب والتطبيقات لجمع الأموال وإدارة المشاريع. أي يتم تنظيم عمليات التمويل الجماعي عبر منصات على الإنترنت تتيح للمشاريع أو الأفراد القيام بحملات جمع التمويل وجذب المساهمات.
7. **الإمكانيات والتحديات:** يمكن للتمويل الجماعي أن يوفر فرصًا كبيرة للمشاريع الصغيرة والناشئة للحصول على التمويل اللازم، ولكنه أيضًا يواجه تحديات مثل ضرورة جذب انتباه المستثمرين وبناء الثقة وتحقيق الأهداف المالية المحددة.

التمويل الجماعي يعتبر نموذجًا جديدًا للتمويل يعتمد على مشاركة المجتمع والجمهور في دعم المشاريع والأفكار المبتكرة الاجتماعية والاقتصادية.

باختصار، التمويل الجماعي يعتبر طريقة فعالة ومبتكرة لجمع التمويل لمشاريع مختلفة من خلال استخدام الإنترنت وتفاعل الجمهور والمساهمين في عملية التمويل.

تتضمن عملية التمويل الجماعي الخطوات التالية:

1. **إنشاء حملة التمويل:** يقوم المشروع بإنشاء حملة على منصة التمويل الجماعي على الإنترنت، ويشرح فيها فكرته أو مشروعه والمبلغ المطلوب لتنفيذه.
2. **جذب المساهمين:** يقوم المشروع بترويج حملته وجذب الأشخاص المهتمين بدعم فكرته أو مشروعه عبر وسائل التواصل الاجتماعي والتسويق عبر الإنترنت.
3. **التبرعات والاستثمارات:** يقوم الأفراد الذين يهتمون بالمشروع بالتبرع بمبالغ مالية صغيرة أو بالاستثمار في المشروع بمبالغ أكبر، وفقًا لسياسة التمويل التي حددها المشروع.

4. تحقيق الهدف المالي: يتم جمع التمويل عبر فترة معينة (عادة بضعة أسابيع أو أشهر)، وعندما يتم تحقيق الهدف المالي المطلوب، يتم تنفيذ المشروع وصرف التمويل للمشروع.
 5. مكافأة المساهمين: في بعض الحالات، يتلقى المساهمون مقابلًا لتبرعاتهم، مثل الهدايا أو الخدمات أو الأسهم في الشركة، وفقاً لسياسة المكافآت التي يعرضها المشروع.
- يعتبر التمويل الجماعي طريقة فعالة للحصول على التمويل لمشاريع وأفكار جديدة، ويسمح بالمشاركة الواسعة من الجمهور وتحفيز التفاعل والدعم المجتمعي.